

# JOINT VENTURE FACTORY



Optimisez le ROI de vos logiciels custom en les commercialisant via une startup dédiée.

Vous n'avez rien à faire, nous nous occupons de tout.

## VOTRE DÉMARCHE

### BESOIN INTERNE

Vous avez identifié un besoin interne et aucune des solutions du marché ne vous satisfait.

=> Vous devez développer votre propre solution.



## NOTRE ACCOMPAGNEMENT

### ÉTUDE D'OPPORTUNITÉ

D'autres entreprises ressentent-elles le même besoin ? Quelle est la taille du marché ?

=> 5 à 15 jours - 3 à 15 K€HT



### GO / NO GO

Prise de décision sur la création ou non d'une startup.

=> Go !

### ÉTUDE DE BUSINESS DESIGN

Élaboration du projet de startup de A à Z :

- Cible / Valeur ajoutée/ Discours
- Positionnement stratégique
- Rédaction du Business Plan
- Partenaires / Co-financement
- Identification de CEOs potentiels
- Premiers prospects chauds
- Dossiers aides et subventions

=> 20 à 50 jours - 12 à 30 K€HT



### CRÉATION DE LA STARTUP

1. Proposition et choix du CEO
2. Constitution et répartition du capital :
  - Votre entreprise
  - Le CEO
  - JVF (optionnel)
3. Statuts + pacte d'associés + Immatriculation de la startup
4. Signature d'un contrat privilégié entre votre entreprise et la startup.

=> 1 à 7.5 K€HT au capital + frais avocat



### DÉVELOPPEMENT DE LA SOLUTION

1. Finalisation du cahier des charges.
2. Réalisation de la 1ère version de la solution.

Nous recommandons nos partenaires IT et IoT et nous proposons de piloter le développement de la solution.

D'autres approches peuvent être adoptées, au cas par cas.

=> Contrat au forfait



### DÉPLOIEMENT DE LA SOLUTION

La solution vous est livrée pour votre usage interne en même temps qu'elle est livrée à la startup qui va la commercialiser.

=> La solution répond à votre besoin initial.



## AU FINAL

- Vous bénéficiez d'une solution **maintenue** et en **amélioration** continue.
- Vous avez accès au **code source** des futures versions de la solution.
- Vous êtes actionnaire de la startup créée et profitez donc d'un levier de **croissance supplémentaire**.

- La startup signe les premiers **contrats** et procède aux premiers recrutements.
- Aidée par JVF, la startup **lève des fonds** pour développer son offre et conquérir de nouveaux marchés.
- 3 ans après sa création, la startup est **profitable** et en pleine **croissance**.

Vous avez des outils internes susceptibles d'intéresser d'autres entreprises ?

Vous avez des questions sur notre démarche ?



01 79 73 79 76

[bonjour@jvf.agency](mailto:bonjour@jvf.agency)

[www.jvf.agency](http://www.jvf.agency)

18 Rue Yves Toudic, Paris

27 Rue d'Aubuisson, Toulouse